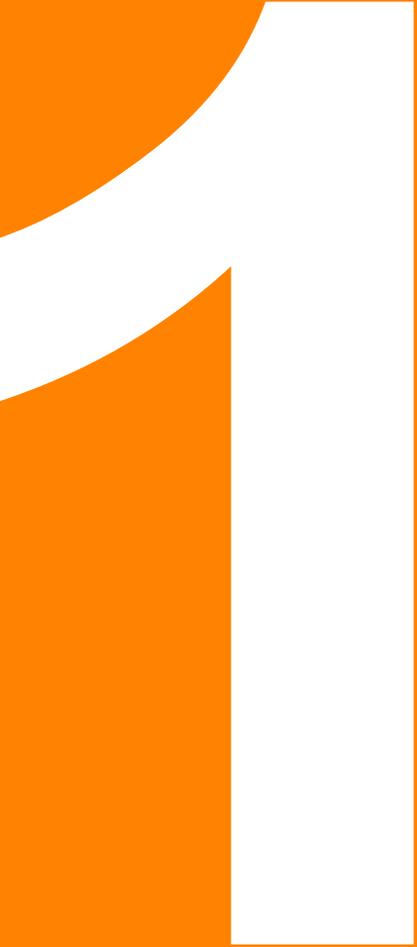


INVERTIR EN UNA STARTUP

ESCUELA DE INVERSORES - CEEI CASTELLON





El *business angel*: ese
gran desconocido

- 
- ✓ Diversificación
 - ✓ Mejores rentabilidades
 - ✓ Poner a trabajar conocimiento
 - ✓ Innovación

¿POR QUÉ INVERTIR EN UNA

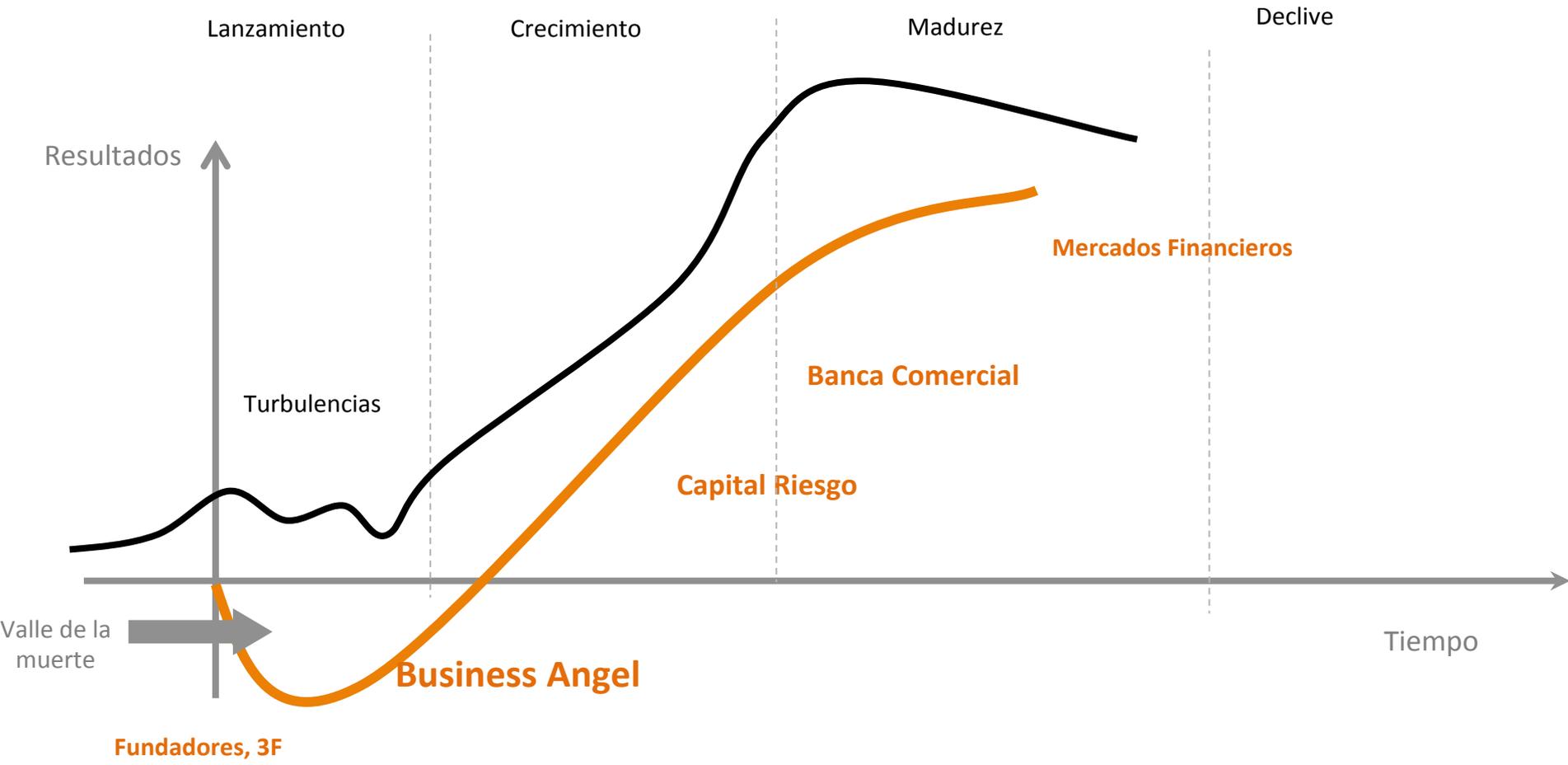
STARTUP?

- ✓ Persona Física
- ✓ Propio Patrimonio
- ✓ Vehículo Inversor
- ✓ Capital + Gestión +
Conocimiento +
Experiencia + Contactos



¿QUÉ ES UN BUSINESS

ANGEL?



¿EN QUE MOMENTO SE ENTRA?

FINANCIACIÓN



10-30K€

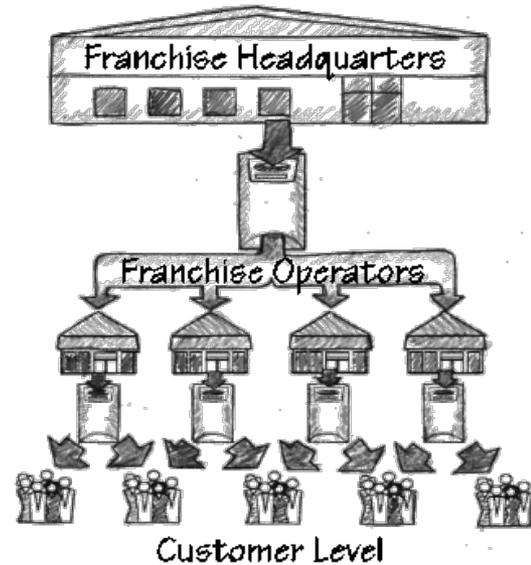
300K€

¿CUÁL ES LA FORMA DE
OPERAR?

EL OBJETIVO ES HACER MAS GRANDE LA

TARTA





¿TIPO DE NEGOCIO QUE BUSCA EL

EMPRENDEDOR?

2

¿Qué se valora al invertir?

¿CÓMO ES Y CUAL ES LA DINAMICA DEL

MERCADO?



- ✓ Tamaño
- ✓ Tasa de crecimiento
- ✓ “Momento”
- ✓ Caracterización del cliente
- ✓ Estrategia de captación de clientes

- ✓ ¿Es diferencial?
- ✓ ¿Sostenible en el tiempo?
- ✓ ¿cuánto vale el producto/servicio?
- ✓ ¿Aspirina o vitamina?
- ✓ Barreras

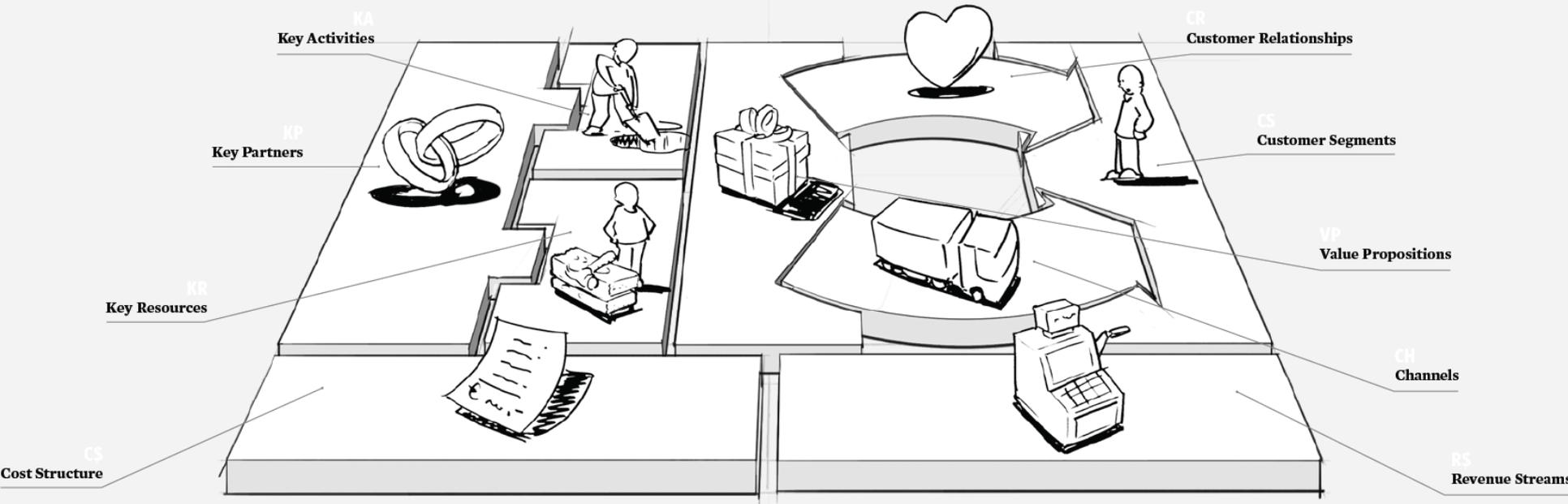


¿Cuál es la proposición de

VALOR

?

“ Si no es escalable ¿por qué invertir? ”



DEBES ENTENDER Y VALORAR EL
MODELO



- ✓ Debe haber “feeling” → CONFIANZA
- ✓ ¿Ha fracasado antes?
- ✓ ¿Es maduro?
- ✓ ¿Esta implicado o comprometido?

LA BASE DEL ÉXITO ES EL
EMPREENDEDOR



UNA DE LAS CLAVES ES EL

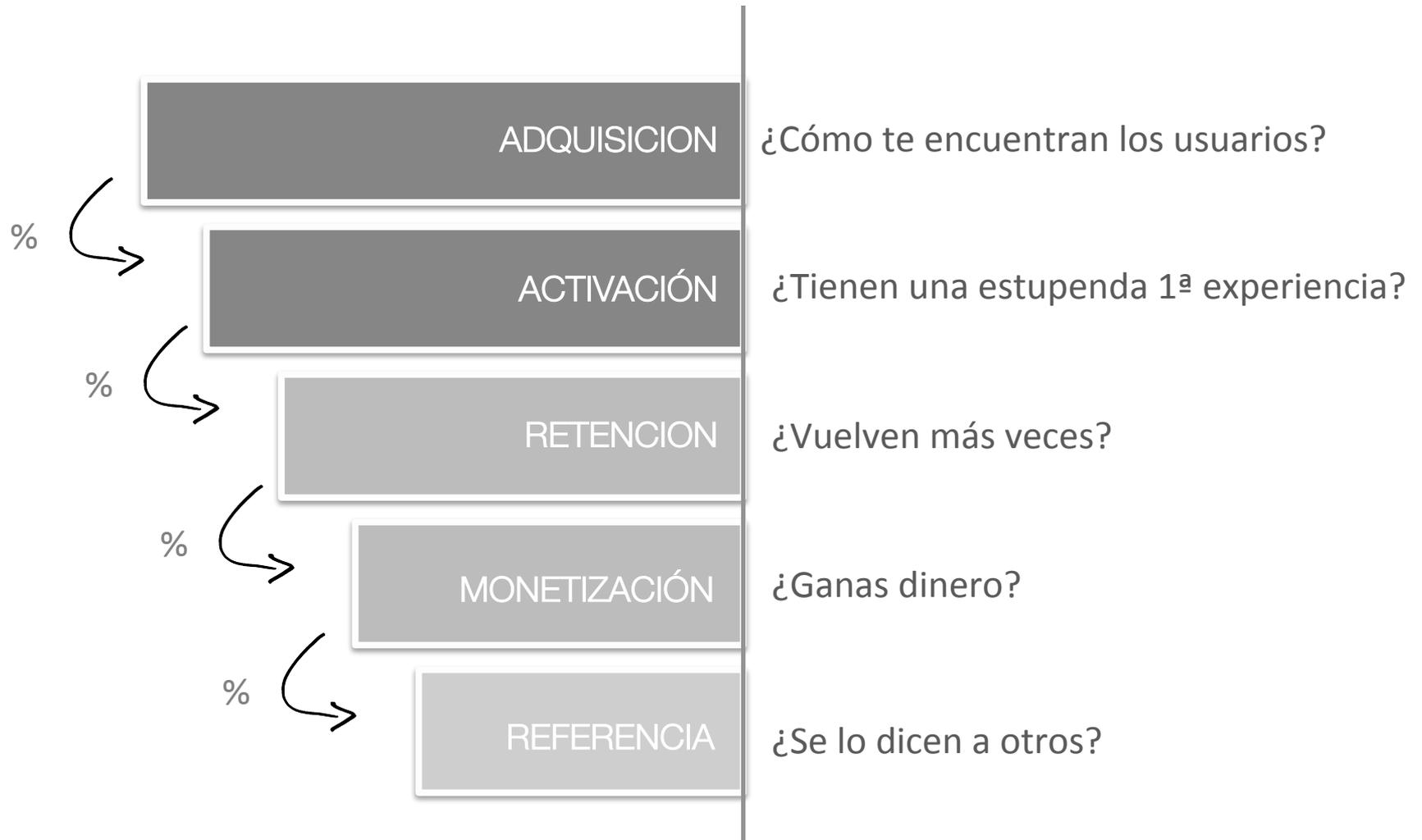
EQUIPO

- ✓ Foco (!!!)
- ✓ Balanceado
- ✓ Comprometido
- ✓ Experiencia
- ✓ Sector

¿QUÉ ES LO MÁS IMPORTANTE EN

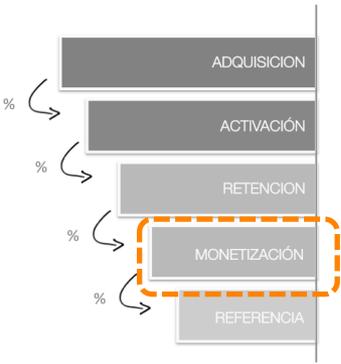
FINANZAS?

- ✓ No tanto el “QUE” como el “POR QUE” en los hitos
- ✓ ¿Cual es el retorno? TIR, VAN...
- ✓ Cashflow is king
- ✓ ¿Fiscalidad?



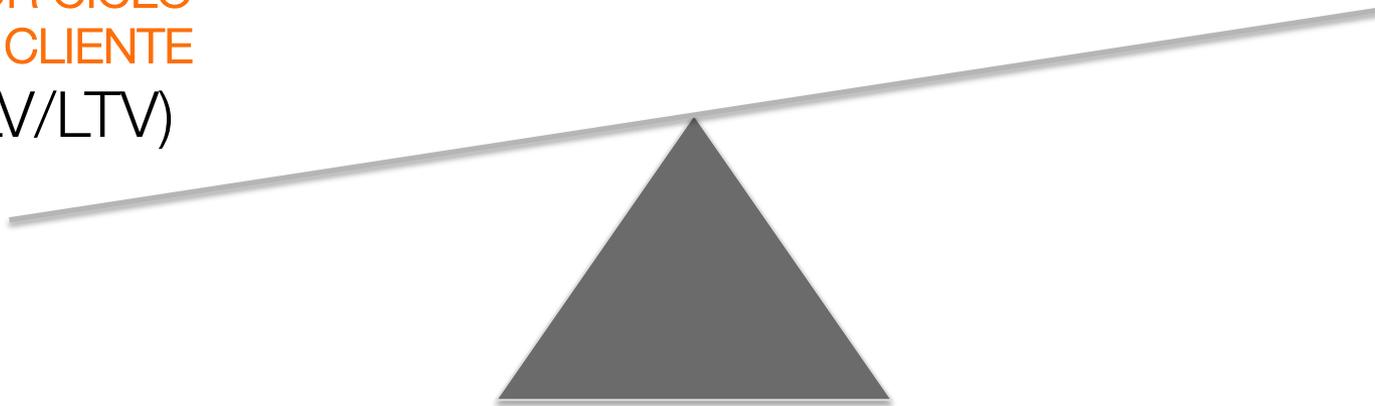
ES CRITICO CONOCER LAS
MÉTRICAS

¿Qué valorar en cuanto a **TRACCIÓN**?



**COSTE DE
ADQUISICIÓN
(AC)**

**VALOR CICLO
VIDA CLIENTE
(CLV/LTV)**



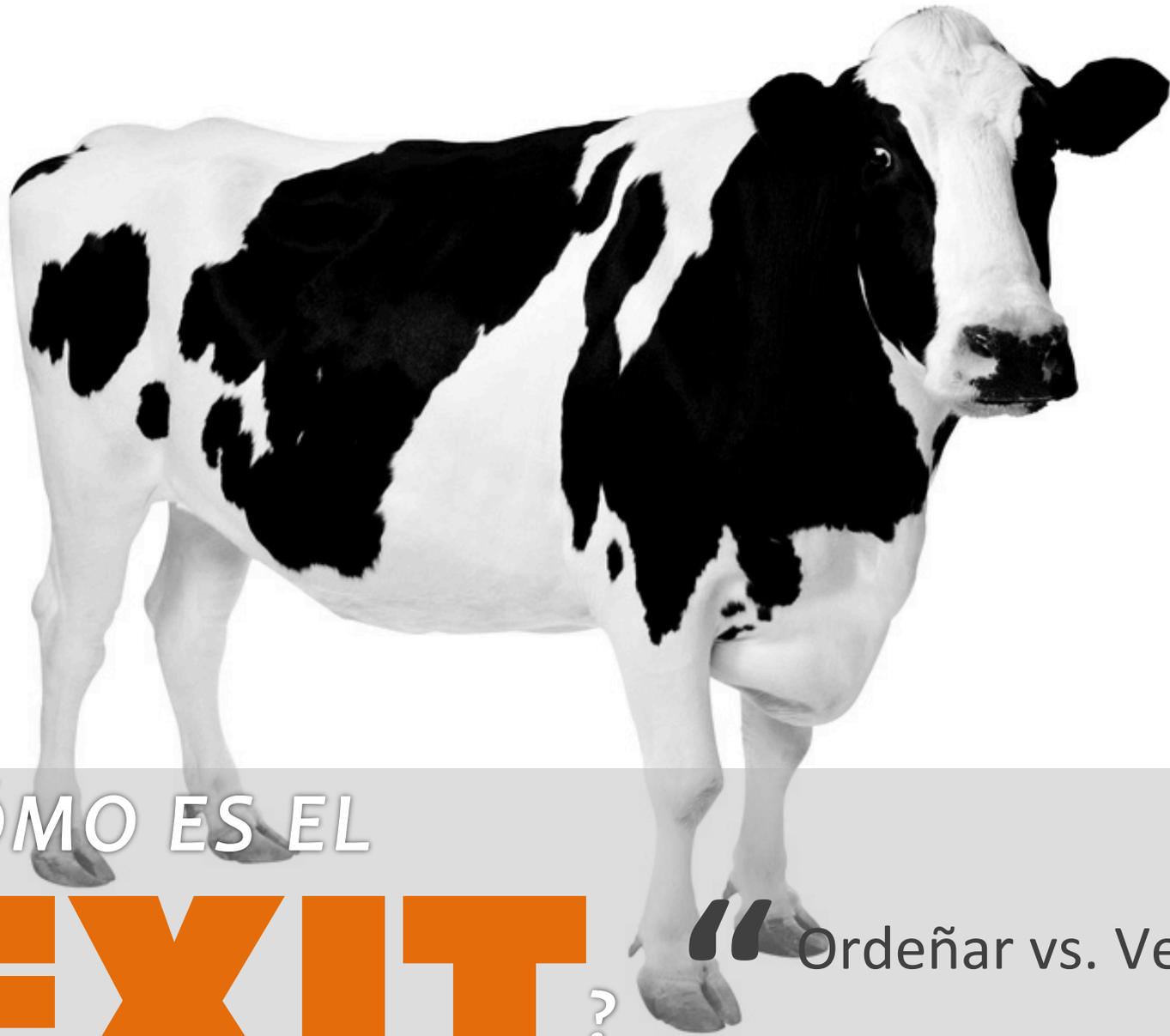
ES BASICO ENCONTRAR EL

EQUILIBRIO



¿LA EMPRESA ESTA PREPARADA? ¿ES EL

MOMENTO?



¿CÓMO ES EL

EXIT?

“Ordeñar vs. Vender”

- 
- A hand holding a pen is pointing at a document. The document contains a checklist of five items, each preceded by a checkmark. The background is a blurred document with some text visible.
- ✓ Valoración de la empresa (¿?)
 - ✓ Accionariado actual
 - ✓ Pacto de Socios
 - ✓ Clausulado (drag along, tag along..)
 - ✓ Inversión x hitos

DEBEMOS TENER EN CTA. ASPECTOS

FORMALES



VALIDADO EL MODELO CON CLIENTES Y

VENTAS



- Startups (213) ✓
- Accelerators (14) ✓
- Incubators (13) ✓
- Coworking (12) ✓
- Investors (59) ✓
- Providers (6) ✓
- Community (13) ✓
- Events (10) ✓

- LAST 5 ADDED (1 queued)
- TierradeCerveza.com
 - Startupbootcamp Madrid
 - CoworkingCafé
 - Diseño para Emprendedores
 - Oblong Industries
- Want to update a company? Email here
Based on RepresentLA

<http://www.SpainStartupMap.com>

- ✓ **Consultor artesano.** Experto en estrategia innovadora, modelos de negocio y startups
- ✓ **Asesor experto** para la Comisión Europea
- ✓ **Business Angel** en proyectos Internet y **Advisor** de fondos de inversión
- ✓ **Asesor de Startups e Inversores**
- ✓ **Profesor** en varias Escuelas de Negocio y **Speaker**
- ✓ **Autor** del blog javiermegias.com galardonado como mejor blog de negocios 2011



blog <http://javiermegias.com>

Javier Megias

Consultor artesano | Speaker

iam@javiermegias.com

 @jmegias

 607 410 689

javiermegias^{com}