

El alumno que haya completado un itinerario recibirá un diploma acreditativo de las horas cursadas emitido por la **Agencia Local de Desarrollo Económico y Social** del Ayuntamiento de Alicante.

 **Itinerario Emprendedor**

 **Itinerario Gestión Comercial**

jovenmpa
Asociación Jóvenes Empresarios Alicante

ICALI
Ilustre Colegio Provincial de Abogados de Alicante



Más información e inscripciones en:

www.impulsalicante.es/centro-emprendedores
Entrada gratuita limitada al aforo del centro

 www.impulsalicante.es

 **Centro de Emprendedores**
C/ del Cid, 13 - 03001 Alicante
Tel. 965 14 61 58
centro.emprendedores@alicante-ayto.es

 **Agencia Local de Desarrollo**
C/ Jorge Juan, 21 - 03002 Alicante
Tel. 965 14 57 00

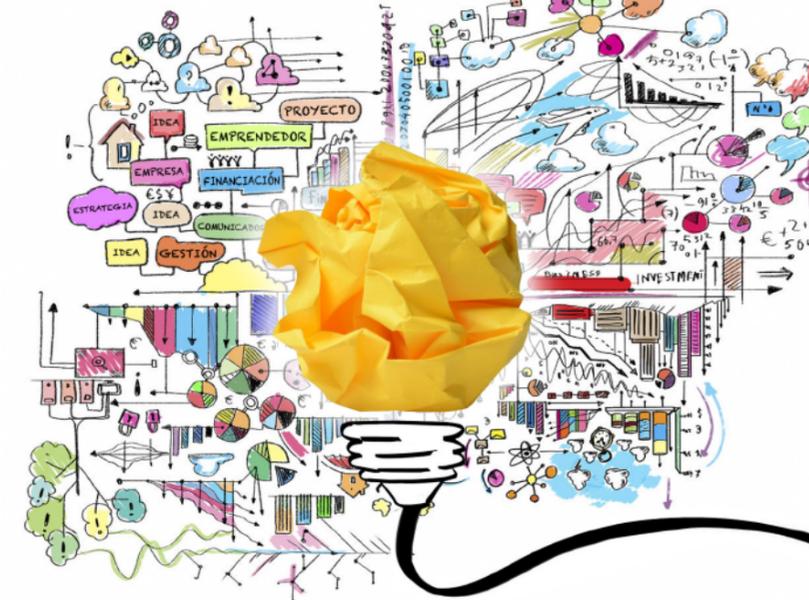
 www.facebook.com/CentrodeEmprendedoresdeAlicante

 www.twitter.com/c_emprende_alc



PROGRAMA DE ACTIVIDADES

Septiembre | Octubre | Noviembre | Diciembre 2014



CENTRO DE EMPRENDEDORES DE LA AGENCIA LOCAL ALCANTE


IMPULSALICANTE
AGENCIA LOCAL DE DESARROLLO

 **AYUNTAMIENTO DE ALCANTE**



Orientamos esfuerzos hacia la innovación y competitividad de nuestras empresas

Empresas más internacionales

Alcancamos el último cuatrimestre de este 2014 en el Centro de Emprendedores con una programación amplia y renovada que pone el acento en dos de los principales vectores de crecimiento para la ciudad: la internacionalización de nuestras pequeñas y medianas empresas y el impulso al sector sociosanitario de Alicante como elemento dinamizador de la economía y del turismo.

La apuesta de la Agencia Local por la iniciativa emprendedora es permanente. Desde el Centro de Emprendedores orientamos esfuerzos hacia la innovación y la competitividad de nuestras empresas, para que puedan ampliar las oportunidades y sean más accesibles a todo el mundo en un entorno cada vez más cambiante, más global, más competitivo y, a la vez, más abierto y receptivo al talento y a la iniciativa individual.

Con esta programación brindamos un apoyo importante a cada iniciativa emprendedora de nuestra ciudad. Pasar de la idea al negocio viable se hace en mejores condiciones y tiene más futuro si se dispone de una adecuada formación, de una buena cartera de servicios. En nuestro Centro, además, se favorecen los encuentros entre personas emprendedoras y se desarrolla la cooperación empresarial.

Aquí tienen nuestra cartera de servicios para los próximos meses. Esperamos que sea de tu interés.

SEPTIEMBRE

Días 8, 9, 10, 11 y 12.
9.30-14 h.
De la idea a la puesta en marcha.
Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa. Colaboran: Grupo Antón. Padima. Mutua Laboral Umivale. Hob Asesores. Forlopd Consulting S.A. Redpymed.

Día 16
Taller Proyecto Internacionalización

Día 17. 10-13 h.
Sé productivo: organiza reuniones eficientes. Imparte: *Alfredo Muñoz*. Responsable del Área de Carreras Profesionales y Consultor del Área Comercial de FUNDESEM. Formador y conferenciante en Oratoria, Mk de Servicios, Orientación al Cliente, Técnicas Comerciales, Comunicación, Ventas y Habilidades Directivas.

Día 18
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 19. 9.30-13.30 h.
Un buen Emprendedor es un buen comunicador.
Imparte: *Norma Jiménez Lucas*. Licenciada en Ciencias Políticas y Socióloga. Máster en Coaching, RRHH y PNL. Experta en desarrollo de competencias.

Día 22.
9 a 13 y de 15 a 18 h.
Seminario Taller - Plan de Viabilidad económico financiero: analiza si tu idea es viable.
Imparte: *Clara Vega y José Manuel Pomares*. Tempora Formación y Consultoría. Especialistas en: Control de Costes, Gestión empresarial, Análisis Económico Financiero y Control de Gestión.

Días 23 y 24. 9.30-13.30 h.
Levántate y construye tu futuro. Imparte: *Pilar González López-Briones*. Lda. en Psicología. Especialista en RRHH. Fundadora y directora de Alenda Consultores (selección, asesoramiento, formación, habilidades sociales).

Día 25. 10-13 h.
El proceso monitorio como medio para el cobro de facturas impagadas. Imparte: *Ignacio Gally*. Especialista en derecho penal económico, societario y contra la seguridad de los trabajadores. Responsable de la formación del Colegio Oficial de Abogados de Alicante.

Día 26. 9.30-13.30 h.
Técnicas de negociación avanzadas. Imparte: *Miguel Ángel Sellés Pacheco*. Director de la Escuela de Vendedores.

Día 29. 10-13
Capacitando el Talento desde la Inteligencia Emocional.
Imparte: *Edita Gómez*. Master en Coaching, Inteligencia Emocional y PNL Ejecutivo por la Escuela de Inteligencia y la URJC de Madrid.

Día 30
Taller Proyecto Internacionalización

OCTUBRE

Día 1. 10-12 h.
Cómo posicionarte en LinkedIn.
Imparte: *Javier Gosende*. Consultor y formador de MK online y posicionamiento en buscadores.

Día 2
Taller Proyecto Sociosanitario

OCTUBRE

Día 3. 10-13 h.
Aprende a crear un curso online.
Imparte: *Miguel Caballero*. CEO de Tutellus, la plataforma colaborativa de formación online más grande del mundo. Ingeniero Químico UA. MBA en IE. 15 años creando empresas del mundo digital. Cofundador del GrowthHack Spain.

Días 7 y 8. 10-13.30 h.
Taller Crea tu empresa.
Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa. Colabora: Fuertes Seller y Asociados.

Día 14
Taller Proyecto Internacionalización

Día 15. 9.30-13.30 h.
Diez pasos para conseguir financiación. Imparte: *Antonio García Guerrero*. Consultor estratégico y financiero. Asesor financiero Europeo. Vicepresidente AGIFE (Asesores Gestores Intermediarios Financieros de España).

Día 16
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 17. 9.30-13.30 h.
Técnicas para hablar en público con éxito.
Imparte: *Carlos Torres de Castillo*. Formador especializado en Habilidades para el Liderazgo, la Comunicación Interpersonal y experto en Radio Consulting. Ldo. en Publicidad y RRPP. Master en Habilidades Directivas, Coaching y Factor Humano en la Empresa.

Día 21
Taller Proyecto Internacionalización

Día 22. 10-13 h.
Kaizen - Hoy mejor que ayer, mañana mejor que hoy.
Imparten: *Ana Castillo y José Miguel Palao*. Akira Coaching Inteligente. Colaboradores de Key Coaching Internacional.

Día 23
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 24. 10-13 h.
Business English Day: Create decisions to create projects that count. Speaker: *José Ramón González*. Graduate in Economics and MA in Foreign Trade. He has concentrated his career on internationalization, MK and develop Business during the last 15 years. He has helped a lot of companies to develop their business plans in Alicante. He currently worked as International Consultant in Solutions Inside.

Día 28. 9-14 h.
Día de la Persona Emprendedora de la Provincia de Alicante
Lugar: ADDA - Auditorio de la Diputación de Alicante.

Día 29. 9.30-13.30 h.
Herramientas Online Gratuitas para Emprendedores.
Imparte: *Isidro Beviá Azorín*. Profesional de la ingeniería, tecnologías y organización empresarial. Consultor y formador de empresas y emprendedores en Impulso Red.

Días 30 y 31. 9.30-13.30 h.
Quiero vender mi producto. Taller de negociación y venta.
Imparte: *Francisco Ruíz Torre*. Líderis - Consultoría personalizada de ventas. Autor de "El libro rojo del director comercial" y "Vendedor en venta".

NOVIEMBRE

Día 4. 10-13 h.
Programación Neurolingüística: ¿Herramienta de desarrollo o espejismo para ejecutivos?
Imparte: *Alfredo Muñoz*. Responsable del Área de Carreras Profesionales y Consultor del Área Comercial de FUNDESEM. Formador y conferenciante en Oratoria, Mk de Servicios, Orientación al Cliente, Técnicas Comerciales, Comunicación, Ventas y Habilidades Directivas.

Día 5. 10-12 h.
Conversión web: cómo optimizar tu web para conseguir mayores ventas. Imparte: *Javier Gosende*. Consultor y formador de MK online y posicionamiento en buscadores.

Día 6. 10-13 h.
Crea fácilmente una web o blog para tu empresa con Wordpress (iniciación).
Imparte: *Raúl López*. Consultor de Marketing Online y Redes Sociales. Especialista en SEO, Wordpress y Facebook Ads. Socio fundador de Forjaweb.com.

Día 7. 9.30-13.30 h.
La imagen como inversión empresarial. Imparte: *Charo García*. Técnico Superior en Protocolo, Relaciones Institucionales e Imagen.

Día 11
Taller Proyecto Internacionalización

Día 12. 9.30-13.30 h.
Marketing Sensorial: cómo seducir a tus clientes a través de los sentidos.
Imparte: Especialista en Mk Sensorial. Director & Cofundador de emoZiona Alicante y España.

Día 13
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 13. 18-21 h.
Cinefórum empresarial: Huracán Carter. Presenta y Modera: *Alejandro de la Vega*. Dr. en Biología. Coach Profesional. Profesor en la UMH. SOST4, emprendimiento social y gestión del cambio.

Día 14. 9.30-13.30 h.
Liderazgo personal enfocado a resultados. Imparte: *Carlos Torres de Castillo*. Formador especializado en Habilidades para el Liderazgo, la Comunicación Interpersonal y experto en Radio Consulting. Ldo. en Publicidad y RRPP. Master en Habilidades Directivas, Coaching y Factor Humano en la Empresa.

Días 17, 18, 19, 20 y 21.
9.30-14 h. De la idea a la puesta en marcha. Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa. Colaboran: Grupo Antón. Padima. Mutua Laboral Umivale. Hob Asesores. Forlopd Consulting S.A. Redpymed.

Día 25
Taller Proyecto Internacionalización

Día 26. 9.30-13.30 h.
Competencias personales y estratégicas del emprendedor. Imparte: *Cristina Carbonell Zaragoza*. Consultora de Estrategia en Impulso Red. Especialidad en en Psicología organizacional con amplia trayectoria empresarial en puestos de dirección, RRHH y formación.

Día 27. 10-18 h.
Día de la Persona Emprendedora de la Comunidad Valenciana
Lugar: Feria Valencia

Día 27
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 28. 10-13 h.
Business English Day: Business success factors in the digital economy.
Speaker: *Dr. Susana de Juana Espinosa* is a full time assistant lecturer for the Department of Business Organization of the University of Alicante since 2001. Her PhD was on Strategic e-Government. Dr. de Juana's research has mainly focused on using information systems to facilitate transformations in both private and public organization. Her main teaching areas are Human Resource Management and Information Systems.

DICIEMBRE

Día 1. De 9 a 13 y de 15 a 18 h.
Seminario Taller - Plan de Viabilidad económico financiero: analiza si tu idea es viable.
Imparten: *Clara Vega y José Manuel Pomares*. Tempora Formación y Consultoría. Especialistas en: Control de Costes, Gestión empresarial, Análisis Económico Financiero y Control de Gestión.

Día 2. 10-12 h.
Cómo posicionar tu marca personal a través de tu blog.
Imparte: *Javier Gosende*. Consultor y formador de MK online y posicionamiento de buscadores.

Días 3 y 4.
De 9 a 14 y de 15.15 a 17.15 h.
La comunicación No verbal y psicofisiológica: dos formas de comunicarnos.
Imparten: *Sandra Calvo* (Lda. en Criminología. Grafóloga - Perito Calígrafo) y *Javier Lillo* (Especialista en Criminología, CNV y Coach).

Día 9
Taller Proyecto Internacionalización

Día 10. 9.30-13.30 h.
Tu mundo financiero al día.
Imparte: *Antonio García Guerrero*. Consultor estratégico y financiero. Asesor financiero Europeo. Vicepresidente AGIFE (Asesores Gestores Intermediarios Financieros de España).

Día 11
Taller Proyecto Sociosanitario

Día 12. 9.30-13.10 h.
CAMBIA EL CHIP!!!! mente, cuerpo y emociones al servicio del emprendedor.
Imparte: *Maricarmen Gambín*. CEO & Directora de tuXc Coaching. Coach ejecutivas. Formadora del Instituto de Coaching de la Cámara de Comercio. Facilitadora Certificada de la Metodología LEGO SERIOUS PLAY.

Días 16 y 17. 10-13.30 h.
Taller Crea tu empresa.
Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa. Colabora: Fuertes Seller y Asociados.

Día 18. 10-12 h.
Cómo convertir tu blog en una fuente de ingresos suficiente y escalable.
Imparte: *Javier Gosende*. Consultor y formador de MK online y posicionamiento de buscadores.

Día 19. 9.30-13.30 h.
¿Quiénes son mis clientes? ¿Qué les ofrece? Imparte: José Antonio Torregrosa. Docente y consultor de Marketing y comercialización en Impulso Red. Especializado en área estratégica del MK y ventas.